

RÉUSSIR SON INSTALLATION



Cette fiche est issue de plusieurs entretiens, menés auprès de 3 publics différents :

- 18 maraîchers et maraîchères impliqu.e.s dans le projet
- 5 maraîchers et maraîchères ayant arrêté leur activité
- 9 conseillers/animatrices issus de structures agricoles (Chambre d'Agriculture, ADEAR, Solidarité Paysans et CFPPA)

Caractéristiques du "maraîchage sur petites surfaces" :

- Surface cultivée inférieure à 1 hectare, avec peu (ou pas) de sous-abris
- Importante diversité d'espèces cultivées
- Commercialisation en circuits-courts ou en direct, avec une valorisation plus élevée
- Faible mécanisation et beaucoup de travail manuel
- Statut de cotisant solidaire fréquent à l'installation

1 PLANIFIER SA COMMERCIALISATION

- Etudier le marché : prospector les points de vente, définir les volumes et planifier sa production
- Définir au temps hebdomadaire consacré à la commercialisation : privilégier au départ les circuits peu chronophages, afin d'être disponible pour sa production
- Vérifier l'adéquation du circuit choisi avec son système de production : diversité d'espèces cultivées, régularité de production, temps de présence, matériel et prix de vente

2 ASSURER SON OUTIL DE PRODUCTION

Assurer son foncier

- Disponibilité et sécurité sur le long-terme
- Accès à l'eau au tarif agricole et à l'électricité
- Surface suffisante pour rotations longues, espace de stockage, circulation et parking
- Proximité du lieu d'habitation

Choisir son terrain

- Accessibilité, d'un seul tenant
- Praticité et pénibilité : pente, restanques...
- Bon potentiel agronomique, sol de bonne qualité, profond, sans trop de cailloux...
- Localisation : en tenir compte pour la commercialisation

Choisir le matériel et le bâti

- Bâti suffisant avec une capacité de stockage pour gérer les surplus
- Matériel adapté pour faciliter le travail
- Attention au matériel d'occasion : peut nécessiter de gros frais d'entretien/réparation

Prévoir les ressources financières nécessaires

- Investissements d'aménagement du terrain
- Achat du matériel nécessaire
- Avance pour les premiers mois sans entrée d'argent
- Revenu extérieur le temps de se constituer une clientèle (1 an)

Témoignage d'un maraîcher ayant arrêté son activité

" Le statut de chef d'entreprise n'était pas fait pour moi, le fait d'y réfléchir toujours le soir, de n'avoir qu'un WE sur deux, de travailler tout le temps, de ne plus avoir de temps libre l'été, de gérer les tâches administratives, économiques, de ressources humaines en plus de tout le reste. Le statut de salarié m'aurait mieux convenu." (06)

3 S'ARMER TECHNIQUEMENT ET HUMAINEMENT

Se former

- Avoir une formation solide sur le métier d'agriculteur
- Participer à des formations courtes et techniques
- Confronter son projet à des maraîchers en activité

Acquérir les gestes techniques

- Acquérir un minimum d'un an d'expérience sur le terrain, avec prise de responsabilités et réalisation de choix techniques
- Se préserver en adoptant les bonnes postures
- Être manuel (ou le devenir) : réparations...

Faire ses propres choix, prendre du recul

- Visiter différentes fermes, aux systèmes variés
- S'autoriser à démarrer progressivement
- Être vigilant sur les modèles de référence en microferme et adapter les pratiques à son contexte
- Garder en tête son projet de vie

S'entourer

- Adhésion et soutien de la famille pour le projet
- S'ancrer dans les réseaux locaux de producteurs, avoir un référent paysan déjà installé
- Se rapprocher des acteurs du territoire



4 S'ORGANISER ET GÉRER SON TEMPS

Gérer son temps

- Equilibrer le temps consacré à la production par rapport à la commercialisation (max 30 %)
- Gérer dès le départ le désherbage
- Être conscient de sa capacité de travail, ne pas se surestimer
- Trouver un équilibre entre vie personnelle et professionnelle

S'organiser efficacement

- Planifier ses planches pour assurer leur occupation, anticiper son travail et suivre au quotidien
- Réfléchir à l'agencement de la ferme : pour une circulation fluide et un gain de temps quotidien
- Vigilance aux travaux réalisés par les municipalités lors d'installation communales, souvent retardés.

5 COMPÉTENCES ENTREPRENEURIALES

- Être prêt à assurer un statut de chef d'entreprise
- Ne pas sous-estimer les démarches administratives
- En cas d'installation avec un.e associé.e, convenir ensemble d'un fonctionnement et s'assurer de votre bonne entente
- Gérer les aspects financiers : être relativement autonome sur sa comptabilité, se renseigner sur toutes les aides et bonifications, anticiper les avances à réaliser pour éviter de se pénaliser

Que faire pour mieux accompagner les installations et éviter les arrêts ?

" Créer des espaces tests, qui permettent de passer à l'acte et de se tester dans un cadre sécurisé, d'expérimenter ses compétences et de se former " (83).

" Mettre en place une plateforme recensant toutes les offres d'emploi agricoles, afin de faciliter la recherche des porteurs de projet souhaitant se tester " (BPREA06).

" Permettre aux porteurs de projet d'être suivis par un formateur ou agriculteur, tout au long de leur parcours d'installation " (Adear84 et CFPPA84).

Projet MiMaBio 2017-2022