



• AGRIBIO 06 •
Les Paysans BIO des Alpes-Maritimes



GAEC Les Rives Paysannes

MARAÎCHAGE DIVERSIFIÉ, POULES PONDEUSES ET TRANSFORMATIONS

CARTE D'IDENTITÉ

Description de la Ferme / historique

- Reconversion professionnelle, réalisation du BPREA maraîchage d'Antibes, obtention de DJA.
- Installation communale : défrichage et restauration de l'oliveraie.
- Laboratoire de transformation co-financé par la Mairie, mais accumulation d'importants retards.
- Parcelles situées en fond de vallée et en restanques.



Installation
2016



Certification bio



2 UTH
Statut agricole
GAEC



Lieu
Villars-sur-Var (06)
Milieu rural non isolé.

Finalités

- Conviction du bio, du local et de la vente en direct.

Superficie : 2,6 Ha de SAU (fermage)

- Plein champ : 0,7 ha
- Sous abris : 930 m²

Productions

- Maraîchage.
- Autres productions : oliviers, poules pondeuses et construction d'un laboratoire de transformation.



EQUIPEMENT MATÉRIEL & INFRASTRUCTURES

+ 90%
dans
et récup

- 5 tunnels (930 m² + 80 m² de hangar)
- Tracteur (50 cv) : avec rotovateur, rotobèche, arracheuse à patates, butoir, épandeur à engrais.
- Motoculteur porte-outils : avec remorque, charrue, arracheuse hérisson, motobineuse et houe maraîchère. Second motoculteur avec fraise.
- Semoir, brouette mécanique.
- Bâches tissées (utilisables 10 ans), P17.

- Atomiseur (à essence), 2 pulvérisateurs (manuel et à batteries).
- 2 débroussailleuses, une tronçonneuse.
- Elagueuse, gauleuse électrique et sérateur électrique.
- Poulailler (80 poules), Cuves (4*5000L).
- Camion réfrigéré (15m³) + caisson réfrigéré (10m³).
- Laboratoire de transformation, avec autoclave.
- Matériel de marché.



TYPE DE SOL ET ENVIRONNEMENT

- Parcelles en restanques : raides et étroites, sol pauvre, peu profond (culture sur buttes), très drainant et caillouteux, fort ensoleillement. Installation de cuves.
- Parcelle en fond de vallée : plate, sol adapté au maraîchage (limoneux, battant, avec peu de MO et d'importants besoins en fertilisation). Forage avec réseau primaire. Absence de soleil en hiver, impossibilité de produire toute l'année.

TECHNIQUE - PRATIQUE AGRICOLE



Travail du sol et fertilisation

- Sous-abris et plein-champ : débâche > compost végétal/paille et fientes de poules > rebâche pour occultation hivernale > soit rotobèche + fraise (pour le fond de vallée) soit Grelinette (pour les restanques).
- Compost : 27T apportés en 2020.
- Engrais verts : impossible, absence de soleil à partir de mi-octobre.
- Bouchons (2T : Duetto, Dix, Patentkali et Phenix), vinasse de betterave, engrais liquides, oligoéléments en foliaire et fabrication de purins.



Irrigation

- Goutte à goutte et micro aspersion en PC et SA.
- Forage (terrain en fond de vallée) et remplissage de cuves à partir d'une source (restanques).



Désherbage

- Faux semis, occultations, motobineuse et bineuse.
- Désherbage manuel.

Paillage : Bâches tissées et paille.



Semis & plantations

- Réalisation de plants (melons, haricots, longues de Nice et pastèques).
- Reste fournit par une productrice du 06.



Traitements

- Phytothérapie : purins d'ortie et décoctions de prêles.
- BT et achats d'auxiliaires contre les pucerons.



Rotations : réflexion approfondie, malgré les contraintes du manque de surfaces.

TEMPS DE TRAVAIL



Temps passé par associé

- Eté : 75h/sem
- Hiver : 35h/sem



Répartition

- | | Eté | Hiver |
|------------------------|-----|-------|
| • Production | 50h | 25h |
| • Commercialisation | 20h | 5h |
| • Administratif/compta | 5h | 5h |

NB. Le temps de commercialisation comprend le conditionnement/préparation (hors récolte) + transport et vente



Vacances

7 semaines / an (souhaiterait en avoir 8)
--> Prises en hiver, lorsque la neige et l'absence de soleil empêchent toute production.

COMMERCIALISATION

En 2020, simplification des circuits de vente :

- Marchés : 75% des ventes, (3 marchés/mois en mai, 4 en juin, 5 en juillet et août, 4 en septembre et octobre, 3 en novembre et décembre).

Magasins spécialisés : 25 % des ventes, (une dizaine de magasins livrés).



RÉSULTATS ÉCONOMIQUES

	2018	2020
Chiffre d'affaires	62 525	105 307
Aide crédit d'impôt	7 000	7 000
Charges opérationnelles	14 894	24 021
Engrais/amendements	2 076	3 575
Plants	7 047	9 140
Fournitures	3 633	2 432
Autres ateliers	1 582	5 334
Autres /achats pour revente	556	3 540
Charges de structure	17 576	28 648
Fermage	2 602	2 200
Eau	0	146
Gaz, électricité	585	484
Petit matériel	1 765	1 327
Entretien matériel	630	3 445
Essence	2 029	2 131
Certification	423	425
MSA / CS / Salarié	4 052	12 574
Honoraires comptables	950	1 500
Autres	4 540	4 416
Amortissements	5 062	7 378
TOTAUX		
Résultat net	29 593	52 260
Revenu	24 000	35 280
Capacité d'inv.	5 593	16 980

Très belle augmentation en 2020 du CA (doublé), du revenu et de la capacité d'investissement, malgré une hausse des charges. Satisfaction des associés, qui clôturent leur DJA en 2020.



CHIFFRES CLÉS

Revenus

- 2018 : 1 000 €/mois - 2020 : 1 470 €/mois

Chiffre d'affaires

- 2018 : 69 125 € - 2020 : 112 307 €

Investissements

- Matériel : 39 927 €
- Tunnels : 9 915 €
- Infrastructures : 19 000 €

Récoltes

- Tomates > 10% du CA maraîchage.
- Courgettes > 10% du CA maraîchage.

QUALITÉ DE VIE

Charge de travail : peu convenable - 1/4

Très élevée les premières années, le système devenant au fur et à mesure beaucoup plus organisé et optimisé.

Adéquation charge de travail/revenu : correcte - 3/4

Pénibilité (1 : très pénible / 4 : pas du tout)

- Complexité technique : 3/4
- Pénibilité morale : 3/4
- Pénibilité physique : 2/4

Bilan depuis 2020 : système plus organisé et optimisé, importants progrès en technicité et en rapidité. Meilleure utilisation des outils et bonne connaissance des parcelles, conduisant à une hausse du rendement et du CA. La clientèle se fidélise et une partie des parcelles ont été achetées par Terre de Liens.

La charge de travail reste toujours très élevée et liée aux aléas de l'agriculture, la tempête Alex ayant entraîné l'inondation d'une parcelle et la perte de 200 m2 de tunnels en 2020.

Projets

- Continuer de progresser, de se dégager un revenu.
- Réduire le temps de travail et embaucher.
- Terminer le laboratoire de transformation.
- Achever de restaurer l'oliveraie.

TÉMOIGNAGE

Conseils aux futurs installés

Il est primordial de travailler chez d'autres maraîchers avant de s'installer, de bien choisir son terrain et de prendre le temps de tout mettre en place (sol, irrigation...) avant de lancer la production et la commercialisation, pour ne pas tout mener de front la même année. Attention aussi au matériel d'occasion, qui peut parfois nécessiter d'importantes réparations.

Réalisation : novembre 2020

Fiche réalisée dans le cadre du projet PimAB 2018-2020 : production innovante en maraîchage bio.

Pour plus d'informations, contacter Mélanie DESGRANGES :
06 66 54 07 96 ou agribio06.melanie@bio-provence.org



UNION EUROPÉENNE
Fonds Européen Agricole
pour le Développement Rural
L'EUROPE INVESTIT DANS LES ZONES RURALES

• AGRIBIO 06 •
Les Paysans BIO des Alpes-Maritimes

Réseau BIO de
Provence • Alpes • Côte d'Azur

PROVENCE-ALPES
CÔTE D'AZUR